



Vielseitig. Innovativ. Leistungsstark.
Versicherungsvertrieb, wie wir ihn leben.

Bancassurance – der Vertrieb von Versicherungsprodukten über den Bankschalter – zählt heute zu den erfolgreichsten Konzepten im internationalen Markt. Die TARGO Versicherungen sind in diesem Geschäftsfeld exklusiver Kooperationspartner der TARGOBANK. Als Unternehmen des Talanx-Konzerns schaffen wir Synergien und verbinden das Know-how eines der großen Versicherer Europas mit einem der leistungsstärksten Bankvertriebe Deutschlands.

Betriebswirt/-in, Bank-/Versicherungskauffrau/-mann o. Ä. als Vertriebscoach (m/w/d) Filialbetrieb

Ruhrgebiet

Ihre Aufgaben

Sie beherrschen den Verkauf von Versicherungsprodukten und suchen die nächste Herausforderung? Ausgezeichnet. Denn bei uns können Sie im richtigen Team starten – in einer der erfolgreichsten Bancassurance-Kooperationen in Deutschland.

Als Vertriebscoach verantworten Sie den Versicherungsverkauf in dem von Ihnen betreuten Gebiet der TARGOBANK. Sie erarbeiten in enger Zusammenarbeit mit den Führungskräften das Vorgehen zur Erreichung strategischer und vertrieblicher Ziele. Darauf aufbauend bieten Sie den Bankmitarbeitern in den Filialen optimale Voraussetzungen für den Verkauf unserer Produkte.

In Schulungen und Coachings vermitteln Sie fundiertes Verkaufs- und Produktwissen und optimieren die praktische Umsetzung. Ihr Know-how ist darüber hinaus bei der Entwicklung und Umsetzung von Verkaufsförderungsmaßnahmen sowie der Neu- und Weiterentwicklung unserer Produkte gefragt.

Was wir bieten

- Ein Arbeitgeber, der Potenziale schnell erkennt und konsequent fördert
- Eine intensive, viermonatige Einarbeitung, inklusive professioneller Trainerausbildung; individuelle Weiterbildung und Entwicklung wie ein Studium oder eine Fachberater-/Fachwirtausbildung
- Flache Hierarchien in einem motivierten, innovativen Team
- Großer Handlungsspielraum und die Freiheit, Ihre Ideen umzusetzen
- Moderne IT-Ausstattung (Laptop, Diensthandy, Tablet) und Dienstwagen (alles auch zur privaten Nutzung)
- Eine unbefristete Festanstellung in Vollzeit
- Ein attraktives Gehaltspaket mit betrieblicher Altersvorsorge und vermögenswirksamen Leistungen

Ihr Profil

- Eine abgeschlossene Ausbildung als Bank- oder Versicherungskauffrau/-mann oder ein abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches Studium
- Berufserfahrung im Bank- bzw. Versicherungsvertrieb
- Schulungs- und Coachingenerfahrung
- Ausgeprägte Zielorientierung und Begeisterungsfähigkeit
- Motivationsfähigkeit
- Reisebereitschaft

Nehmen Sie die Herausforderung an? Dann freuen wir uns über Ihre Online-Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung, Ihrer Verfügbarkeit sowie der Kennziffer 7805 an Talanx Service AG, Personalmanagement, Bernd Alberti, Proactiv-Platz 1, 40721 Hilden, Tel. +49 (2103)34-7174. Bei Fragen freuen wir uns auf Ihren Anruf.

[jetzt bewerben](#)

www.targoversicherung.de