



Vielseitig. Innovativ. Leistungsstark. Versicherungsvertrieb, wie wir ihn leben.

Bancassurance – der Vertrieb von Versicherungsprodukten über den Bankschalter – zählt heute zu den erfolgreichsten Konzepten im internationalen Markt. Die TARGO Versicherungen sind in diesem Geschäftsfeld exklusiver Kooperationspartner der TARGOBANK. Als Unternehmen des Talanx-Konzerns schaffen wir Synergien und verbinden das Know-how eines der großen Versicherer Europas mit einem der leistungsstärksten Bankvertriebe Deutschlands.

Vertriebs- und Fachtrainer (m/w/d) Bancassurance

Ihre Aufgaben

Sie gehen gern auf andere Menschen zu und teilen Ihr Wissen und Ihre Erfahrung mit ihnen? Ausgezeichnet! Denn damit können Sie bei uns richtig durchstarten – im Team einer der erfolgreichsten Bancassurance-Kooperationen in Deutschland. Neben projektbezogenen Tätigkeiten, die vor allem Schwerpunkte im Bereich der Digitalisierung und der Umsetzung von regulatorischen Anforderungen bietet, übernehmen Sie die eigenständige Durchführung von (E-)Trainings. Auch die Konzeption neuer Online- & Präsenzseminare unter methodischen und didaktischen Gesichtspunkten gehören zu Ihrem Tätigkeitsbereich. In den Trainings vermitteln Sie überwiegend fachliche Versicherungsthemen und Verkaufsansätze. Die Vertriebscoaches der TARGO Versicherungen und die Mitarbeiter der TARGOBANK profitieren von Ihrem Know-how. Ihr Wirkungsbereich variiert zwischen der TARGOBANK Akademie in Radevormwald, unserem Versicherungsstandort Hilden und einzelnen Filialen der TARGOBANK.

Was wir bieten

- Ein Arbeitgeber, der Potenziale schnell erkennt und konsequent fördert
- Eine intensive und individuelle Einarbeitung anhand diverser fachlicher und methodischer Aus- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Flache Hierarchien in einem motivierten, innovativen Team
- Großer Handlungsspielraum und die Freiheit, Ihre Ideen umzusetzen
- Moderne IT-Ausstattung (Laptop, Diensthandy, Tablet) und Dienstwagen (alles auch zur privaten Nutzung)
- Ein attraktives Gehaltspaket, inklusive vermögenswirksamen Leistungen

Ihr Profil

- Abgeschlossene Ausbildung als Bank- oder Versicherungskaufmann oder ein abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches Studium
- Versicherungsfachwissen und Berufserfahrung im Finanzdienstleistungsbereich – gerne im Vertrieb
- Erste Erfahrungen in der Durchführung von Trainings
- Souveränes Auftreten und Spaß, vor Gruppen zu präsentieren
- Freude an und Erfahrungen in der Projektarbeit
- Ein gutes Maß an Kreativität und digitaler Denkweise
- Ausgeprägte Kommunikations- und Begeisterungsfähigkeit
- Motivationsfähigkeit
- Dienstreisen machen Ihren Job für Sie noch spannender

Nehmen Sie die Herausforderung an? Dann freuen wir uns über Ihre Online-Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung, Ihrer Verfügbarkeit sowie der Kennziffer 8001 an HDI Service AG, Personalmanagement, Bernd Alberti, Proactiv-Platz 1, 40721 Hilden, Tel. +49 (2103)34-7174. Bei Fragen freuen wir uns auf Ihren Anruf.

[jetzt bewerben](#)

www.targoversicherung.de